



Presch Edelstahl Service GmbH

## 360°-Lösungen aus einer Hand

**D**ie Presch Edelstahl Service GmbH in Meerbusch versteht sich als europäisches Handelsunternehmen für Produkte aus

**Presch Edelstahl Service: 2009 gegründet, verfügt der vergleichsweise junge Komplettanbieter aus Meerbusch in der Nähe von Düsseldorf über beste internationale Werkkontakte. Geschäftsführer Jörg Presch sowie die Vertriebsprofis erarbeiten daraus Kundenvorteile, die alles andere als alltäglich sind. Dass die Strategie aufgeht, zeigt auch und vor allem die wirtschaftliche Entwicklung - ausgerechnet 2014 setzte Presch Edelstahl Service bemerkenswerte Akzente in Sachen Umsatzplus.**

und Lieferformen in mehr als 105 Werkstoffen, und das bei Bedarf ausgesprochen kurzfristig. Kundenspezifische Lösungen, Rahmenverträge mit Festpreisen, attraktive Zahlungsbedingungen kommen nicht nur auf dem heimischen Markt an. So hat das Verkaufsteam zuletzt auch das Auslandsgeschäft stark ausgebaut, insbesondere in Europa. Österreich, Schweiz, Benelux und Polen zählen inzwischen zu den bedeutenden ausländischen Märkten für Presch Edel-

stahl Service. Besonders erfreut sind die beiden über massive Zuwächse aus der Türkei.

Eingekauft wird in Europa und Asien - Jörg Presch kann in Sachen Einkauf auf beste Kontakte zurückgreifen. Dabei setzt Presch Edelstahl Service in erster Linie auf Qualität.

Ein entsprechendes Management nach DIN EN ISO 9001:2008 ist für Ge-

### **Beste Kontakte in Sachen Einkauf**

schäftsführer Jörg Presch selbstverständlich - verantwortlich zeichnet hierfür

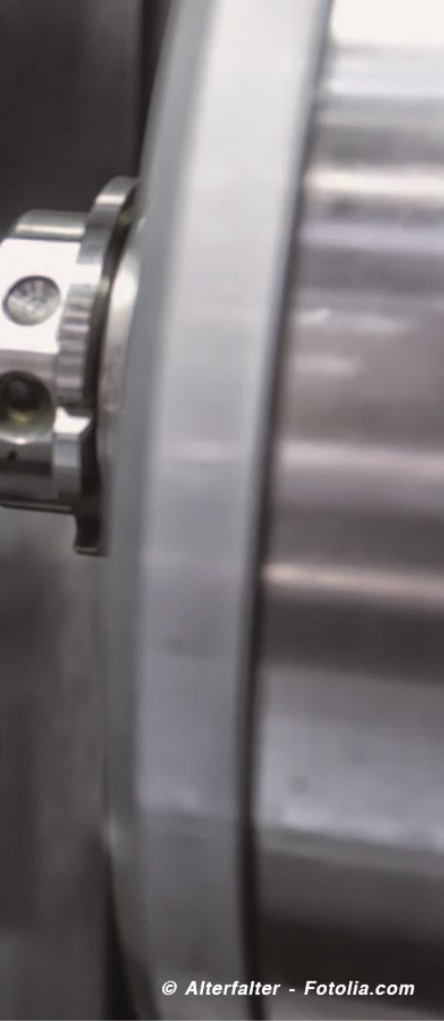
Edelstahl Rostfrei. Vom eigenen Lager bietet und liefert das Unternehmen eine Vielzahl an Produkt-



© frog - Fotolia.com

© WINIKI- Fotolia.com





© Alterfalter - Fotolia.com

Service und Kompetenz eines engagierten Teams. Gestärkt durch Kontinuität, Know-how und Qualität generieren wir so langfristige Kundenbeziehungen und Kundenbindungen. Unsere hohe Innovationsbereitschaft auf allen Unternehmensebenen und enge Zusammenarbeit mit Kunden macht es uns

möglich, auf geänderte Marktsituationen nicht nur zu reagieren, sondern auch neue Chancen im gegenseitigen Dialog erfolgreich umzusetzen.“

„Die meisten unserer Kunden sind gewerbliche Verbraucher aus Anlagen- und Maschinenbau sowie Zerspaner“, fügt

hinzu, „aber wir liefern auf Wunsch auch Kleinstmengen an Edelstahl verarbeitende Betriebe und Endverbraucher. Hierfür haben wir einen Online-Shop eingerichtet, der ausgesprochen gut funktioniert. Auch online kann man bei uns höherwertige Güten wie 1.4841, den wir als Rundstahl und als Rohr

Maschinenbauingenieurin Meike Nitz, die eigens für diesen Aufgabenbereich eingestellt wurde.

„Unsere Philosophie ist ebenso einfach wie effektiv“, erklärt Jörg Presch im Gespräch mit **Focus Rostfrei**, „umfassender



© Alterfalter - Fotolia.com



© md3d - Fotolia.com

angeboten, bestellen und sehr kurzfristig erhalten.“

Internationale Kontakte und intensive Marktkenntnis garantieren Kunden von Presch Edelstahl Service ein Höchstmaß an Qualität, Schnelligkeit und Verfügbarkeit. Presch-Produkte finden Anwendung im Maschinen- und Anlagenbau, der chemischen und der Offshore-Industrie, der Nahrungsmittelindustrie sowie in der Medizin- und Energietechnik. Dank starken Logistikpartnern gehen Sendungen kurzfristig und „just-in-time“ an ihren Bestimmungsort.



Das Qualitätsmanagement überwacht nicht nur Produkte, sondern auch interne Abläufe und sorgt somit für reibungslose Auf-

Frästeilen nach Zeichnung - und das alles inklusive Vormaterialbeschaffung, in der Regel zu sehr günstigen Konditionen.

Presch im Innen- und Außendienst einbringt und unter anderem den Bereich Rohre und Rohrverbindungen weiter stärken und ausbauen soll, steht eindeutig hinter den Unternehmensideen: „Wir können uns auch nach einem guten Jahr nicht auf unseren Lorbeeren ausruhen. Es ist wichtig, den Markt ständig im Auge zu behalten und auf alle Veränderungen und Herausforderungen umgehend zu reagieren. Ein breites Sortiment ist die eine Seite, ein großer, zufriedener Kundenstamm die andere. Jeder Kunde, gewerblich oder privat, Konzern oder Einmannbetrieb wird bei uns mit dem gleichen Einsatz betreut. Das ist unser Konzept.“

interessanter Großauftrag aus Deutschland über hitzebeständige Rohre, den wir Ende letzten Jahres buchen konnten. Die Rohre werden in 1.4841 gefertigt und demnächst ausgeliefert. Eine besondere Herausforderung war hier die Länge der Rohre; 12 m. Wir sind bereit, mehr solche Aufträge abzuwickeln, in unzähligen Werkstoffen und Produktformen, ohne dabei die Kleinen aus den Augen zu verlieren“, schließt Jörg Presch ab.



© gjp311 - Fotolia.com

tragsabwicklung, meistens innerhalb eines Werktags, wenn es gilt dynamischen Bedarfswerten zu entsprechen.

, der seine langjährige Erfahrung erst seit Anfang des Jahres für

„Wir werden da weitermachen, wo wir 2014 aufgehört haben“, so Jörg Presch abschließend, „weil es so wie wir es machen funktioniert. Ein Beispiel dafür ist ein sehr in-

## Anarbeitung gehört zum täglichen Geschäft

Maximale Kundenzufriedenheit ist auch die Zielsetzung, wenn es um weitergehende Dienstleistungen geht. Anarbeitung im Sinne der Kundschaft gehört für Presch Edelstahl Service zum täglichen Geschäft. Rohre sägen, Zuschnitte per Wasser, Plasma und Laser sind genauso machbar, wie die Anfertigung von Dreh- oder



© mbongo - Fotolia.com